# Acta de Constitución de Proyecto

|  |  |
| --- | --- |
| **Empresa:** | Empresa Roger’s |
| **Nombre del proyecto:** | Sistema de Punto de Venta |
| **Tipo de proyecto:** | Ingeniería de Software |
| **Patrocinador:** | Héctor Huamán Samaniego |
| **Dueño del Producto:** | Henry Maquera Quispe |
| **Gerente de Proyecto:** | Jorge Vega Flores |
| **Scrum Master:** | Edgar Javier Retamozo Castillo |

|  |
| --- |
| **Propósito del documento** |
| Este documento define la descripción general, los objetivos y los participantes del proyecto. Se relaciona principalmente con la autorización del inicio del proyecto. Asimismo, este documento brinda una descripción de la situación actual, los requisitos de alto nivel, criterios de éxito, riegos y oportunidades. |

|  |
| --- |
| **Propósito / Justificación:** |
| Permitirá a la empresa poder situarse y tener relevancia ante otros negocios en el mismo sector, captando la atención de posibles clientes y tener una repercusión en la sociedad referente a la mercancía textil de la empresa Roger’s. Ya que, los clientes no tienen que acercarse de forma presencial al local y con la ayuda de aceptar cualquier método de pago, faculta un trámite seguro y veloz. |
| **Breve descripción del proyecto:** |
| El sistema de punto de venta es completamente digital, por lo que se puede cobra al cliente dondequiera que este ubicado geográficamente, solo se necesita el sistema de venta y un dispositivo con conexión a Internet, como una tableta o un teléfono. |
| **Alcance preliminar del proyecto:** |
| * Unificar toda la información concerniente a los requerimientos de software. * Desarrollar cada módulo independientemente y funcional. * Guardar y dar protección a todos los datos obtenidos en una BD. * Desarrollar las interfaces para poder usar los modelos según los roles y permisos de los usuarios. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Resultados esperados del proyecto / Beneficios:** | |
| * Compra sencilla, tan solo escaneando los artículos con la cámara de un dispositivo. * El sistema calcula el precio del artículo, incluidos todos los impuestos a las ventas, y luego actualiza el conteo del inventario para mostrar que el artículo se vendió. * La transacción del sistema permite que en el momento en el que se realizó la venta oficialmente, el pago se hace efectivo, se crea un recibo digital o impreso, y se envía o entrega los artículos comprados al cliente. | |
| **Requisitos de alto nivel del proyecto:** | |
| **Requisito** | **Criterio de Éxito** |
| Resguardo de la información | Los usuarios tendrán acceso a ciertos objetos de la BD dependiendo de su rol de usuario. |
| Protección de datos | Se brindará seguridad en el login, para que únicamente puedan tener acceso usuarios permitidos |
| Exactitud de requerimientos | Participación activa del usuario final durante el desarrollo del software. |
| **Hitos** | |
| * Prototipo funcional del sistema con iniciales módulos. * Prototipo funcional del sistema agregando nuevos módulos. * Sistema final. | |
| **Riesgos** | |
| Resistencia por parte de la empresa Roger’s, tanto para brindar información, como a mantener actualizada la web con información verídica, participación activa del usuario final durante el desarrollo del software, entrevistas mostrando los entregables funcionales y prototipos. Una vez concluida la implementación, se capacitará por medio de una guía práctica el uso del sistema. | |
| **Costo Preliminar Estimado / Presupuesto** | |
| * Tiempo de 3 meses con 5 desarrolladores con S/. 3.500.00 teniendo un total de S/. 52.500.00 * Product Owner con un sueldo de S/. 6.000.00 x3 meses un total de S/.18.000.00 * Scrum Master con un sueldo de S/. 5.000.00 x3 meses un total de S/. 15.000.00 | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ***Interesados en el proyecto*** | | | | |
| ***Interesado*** | ***Cargo*** | ***Rol*** | ***Teléfono*** | ***Email*** |
| Nilton Bastida Huarcaya | Gerente | Generar políticas empresariales | 943647459 | Nilton@rogers.com |
| Edith Mariela Quispe Sanabria | Administrativa | Gestionar la economía y finanzas | 963636262 | Edith@rogers.com |
| Jorge Alan Campos Riojano | R.R.H.H. | Gestionar a todos los colaborades | 960526253 | Jorge@rogers.com |
| Vicente Chicoma Quintana | Sub gerente | Hacer cumplir las políticas empresariales | 962004263 | Vicente@rogers.com |

|  |
| --- |
| **Supuestos** |
| * Presentar los entregables en las fechas indicadas. * El presupuesto alcance para todo el ciclo de desarrollo de software. * Todos los recursos abastezcan al equipo de desarrollo. |
| **Restricciones** |
| * Poca capacidad del alojamiento del sistema en la nube. * Limitación en la BD virtual. * Aglomeración de usuarios en tiempo real en el sistema. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Autorización de proyecto** | | | |
| **Nombre** | **Cargo** | **Firma** | **Fecha** |
| Héctor Huamán Samaniego | Patrocinador |  | 04/12/2022 |
| Juan Huamán Samaniego | Patrocinador |  | 04/12/2022 |